

System 1 und System 2 Kahneman
Wikipedia

- **System 1:** Schnell, automatisch, immer aktiv, emotional, stereotypisierend, unbewusst
- **System 2:** Langsam, anstrengend, selten aktiv, logisch, berechnend, bewusst

Siehe auch engl. -----

Kahneman SRF-Sternstunde

1345 Intuition

1400 **Denksysteme 1 und 2**

System 1 ca. 1 Minute – geschieht automatisch

1500 System 2 Anstrengen überlegen

1545 auch ärgern System 2

1600 beide mentale Aktivitäten

1615 Denkfaulheit

1630 wir alle sind (denk) faul – automatisch die einfachste Art, soweit damit das Ziel erreicht werden kann

1650 Leistung ist

anstrengend...Anstrengung vermeiden

1715 Kinder – nach 30 Jahren

marshmallow –

1800 gehen einen anderen Weg und kommen weiter...

1825 System 2 schulen

1900 erfolgreiche Kinder schauen weg – entziehen sich der Verführung

1922 Stellt Euch als Bild vor – mit Tricks überlisten – Selbstkontrolle

2000 Priming Ankereffekt

2000 zuerst über Priming dann über Ankereffekt

Wörter verstehen – sie denken an best. Thema und stellen Assoziationen her – verfügen über innere Bilder hat grosse Auswirkung

2120 Ankereffekt

2215 ähnliches wie beim Priming-Effekt –

2242 Setze Ihnen eine Zahl in den Kopf und beeinflusse damit Ihr Denken

2257 Wird das ausgenutzt – **Marketing arbeitet mit Ankereffekt,**

2345 Marktstrategen haben nicht auf

http://de.wikipedia.org/wiki/Schnelles_Denken,_langsame_s_Denken

http://en.wikipedia.org/wiki/Dual_process_theory

<http://www.srf.ch/play/tv/sternstunde-philosophie/video/der-starpsychologe-daniel-kahneman-ueber-die-tuecken-der-intuition?id=74ee5bb5-a167-47f9-9bbe-4b541b2cd98f>

<https://www.youtube.com/watch?v=Y7kjsb7iyms>

<http://nlp-core.ch/startnlp/enzyklopaedie/53/>

http://www.nlp-core.ch/nlp_suggestion/suggestion-nlp-kellermann-modell.html

<p>Psychologen gewartet – wussten das schon längst 2413 Machen wir dauernd Fehler oder ist das nicht alles so wichtig 2430 Entscheidung treffen 2455 Schwierig, Fehler zu vermeiden 2510 meisten Dinge machen wir sehr gut 2545 bei grossen Dingen nicht unbedingt vernünftiger entscheiden als bei kleinen 2600 Frage: weil System 2 nicht zum Zug kommt 2620 Was gibt dem Menschen Vertrauen in ihr Urteilsvermögen...Selbstvertrauen...Vertrauen ist keine Urteilsgrundlage sondern eine Emotion...Grundlage des Vertrauens, dass man sich eine einfache Geschichte über die Welt macht – je einfacher die Geschichte, desto grösser ist das Vertrauen 2710 2710 Geschichten, die Welt vereinfachen...jetzt drossle ich mal das Tempo – egal ob ich Vertrauen habe oder nicht....das liegt den meisten nicht im Blut 2745 Trotzdem versucht ein Buch zu machen mit Geschichte – selber diesen Trick auch angewendet 2820 mache noch etwas Schlimmers und zwar absichtlich....stillschweigende Übereinkunft...kleine Personen im Kopf, die ihr Verhalten darstellt...habe das bewusst getan 2900 beschreibe Sy 1 und 2 also ob sie Darsteller einer eigenen Persönlichkeit sind – sie reagieren, kontrollieren, streiten miteinander, absichtlich getan 2922 einfacher verstehen 3026 hatten das grosse Glück, dass unsere Arbeit auch Leute verstehen – „reines Glück“</p> <p>----- ---</p>	<p>Vgl. NLP Bandler Grinder Lügner Wahrheit Genauigkeit Bzw. http://www.nlp-core.ch/Coach%20und%20Berater%20neu/nlp-bandler-grinder-wahrheit-.html</p> <p>http://www.nlp-core.ch/nlp_suggestion/suggestive-strategien-in-traditionellen-nlp-ausbildungen.html</p> <p>Das Tempo drosseln: siehe Trialogkonzept von CORE – NLP CORE kritisches Denken Links auf folgender Seite: http://www.nlp-core.ch/nlp_deutschland/</p> <p>oder am Beispiel Sleight of Mouth folgende CORE LernWebsite: http://nlp-core.ch/startnlp/enzyklopaedie/nlp-sleight-of-mouth/</p>
